



Bereich Internationales Geschäft

Hannover, 22. April 2010

- ▶ Auslandsgeschäft mit Schwerpunkt Zentral- und Osteuropa (vom Baltikum über die Balkan-Staaten; von Polen über die diversen GUS-Staaten bis Kasachstan)
- ▶ LBB gehört zu einem der führenden Anbieter für Exportfinanzierungen nach Weißrussland
- ▶ Kenntnis des Marktes und Erfahrungen in Belarus seit über 10 Jahren
- ▶ russischsprachige Mitarbeiter
- ▶ praktische Erfahrung mit 20 staatlichen Exportkreditversicherungen (ECA) aus Europa und Nordamerika erlaubt die Strukturierung von maßgeschneiderten Finanzierungslösungen für unsere Kunden
- ▶ Finanzierung der Anzahlung - somit Finanzierungslösungen für 100 % möglich

► Rahmenverträge mit weißrussischen Banken zur langfristigen Finanzierung von Investitionsgüterexporten nach Belarus

- Belarusbank
- Belagroprombank
- BPS-Bank
- Belinvestbank
- Priorbank
- Belvnesheconombank
- VTB Bank Belarus
- Belgazprombank

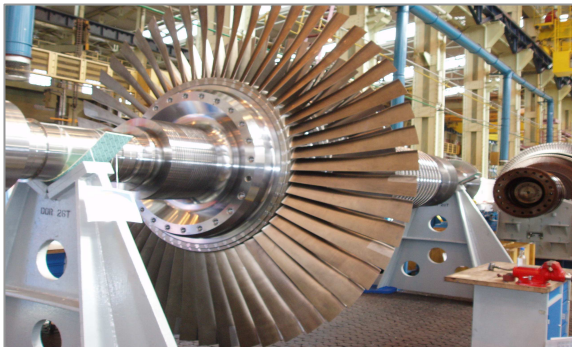
- ▶ Wachsende Bedeutung Erneuerbarer Energien durch
 1. Wachsende Umweltverschmutzung durch konventionelle Energieerzeugung
 2. Verpflichtung der Staaten zur globalen Reduzierung der CO₂-Emission
 3. Regionale Energiedefizite
 4. Stark schwankende Öl- und Gaspreise
 - ▶ LBB hat Schwerpunkt-Know-how insbesondere bei Windkraft- und Biomasseanlagen
 - ▶ Herausforderungen für Finanzierungsstruktur bei Projekten im Erneuerbare-Energien-Sektor
 1. Relativ hohe Investitionskosten im Vergleich zu konventionellen Kraftwerken
 2. Relative lange Amortisationsfristen durch Investitionskosten und regulierte Strompreise
 3. Oft keine langfristigen Abnahmeverträge vorhanden
 - daher: cash-flow basierte Projektfinanzierungen nicht übertragbar
 - Garantien von staatliche Stellen oder Banken erforderlich
 4. Einspeisevergütungen
 5. Hoher Anteil lokaler Kosten und ausländischer Zulieferungen
- **maßgeschneiderte Lösungen für Alternative Energie-Finanzierungen erforderlich**

- ▶ HERMES-gedekte Exportfinanzierung
(seit Herbst 2009 neue vorteilhafte Regelungen für HERMES-Deckungen von Erneuerbare Energie-Finanzierungen)
 - + lange Finanzierungslaufzeiten von bis zu 18 Jahren möglich
 - + tilgungsfreie Zeit kann bis zu 1,5 Jahre nach Inbetriebnahme dauern
 - + flexible Tilgungsstrukturen (z.B. Annuitäten)
 - + Zinskapitalisierung bis zur Inbetriebnahme möglich
 - + lokale Lieferungen und Leistungen können bis zu 23 % vom Auftragswert betragen
(Chance für lokale Baufirmen)
 - + Weitere Verbesserung des Cash-Flows durch Verkauf von CO₂-Emissionszertifikaten möglich

- ▶ Keine Erfahrung mit der Anwendbarkeit der neuen Regelungen für HERMES-Deckungen auf Weißrussland
- ▶ Begrenzung der Möglichkeiten durch die Höhe des Weißrussland-Plafonds
- ▶ Orientierungsgröße von aktuell EUR 10 Mio. pro Einzelgeschäft nicht praktikabel

■ **mögliche Einschränkung der Wettbewerbsfähigkeit für deutsche Anbieter**

Leuchtturmprojekte der LBB im Energiesektor



- Windpark (zehn Generatoren, 25 MW) nahe Baku, Azerbaijan, EUR 64 Mio.

Deal of the Year 2010 (Trade Finance Magazine)

Best Deal 2010 (Global Trade Review)

- Kombikraftwerk (Gas/Wärme) in Mazedonien (220 MW), EUR 167 Mio.:

Deal of the Year 2007 (Trade Finance Magazine)

Best Deal 2007 (Global Trade Review)

- Automatisierte Elektronische Kontrollsysteme für 20 Wasserkraftgeneratoren in Argentinien
- Kombikraftwerk (655 MW), Gujarat, Indien
- Erweiterung eines Wärmekraftwerks (157 MW) in Kagal, Türkei



**Bereichsleiter
Internationales Geschäft**

Dr. Karl-Friedrich Hirschhäuser

Abteilung Exportfinanzierung

Ulrich Ficht

E-mail: ulrich.ficht@lbb.de
Phone : +49-30-245-93083
Fax: +49-30-245-94438

Abteilung Zentral- und Osteuropa

Dirk Siemann

Customer Support Sparkassen

Tarek El-Naschef

WWW.LBB.DE



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit